



Machen Sie mit uns einen Schritt nach vorne und übernehmen Sie Führung als

Commercial Manager/Vertriebssteuerung

in Graz, Vollzeit

Ihre Hauptaufgaben:

- Auf Basis der Gesamtunternehmensstrategie erarbeiten Sie die Vertriebsstrategie für die einzelnen Produktmarken aus
- Sie hinterlegen diese Strategie mit konkreten Konzepten und Maßnahmen in enger Abstimmung mit dem Chief Commercial Officer und den Business Unit Leitern
- Sie evaluieren die Performance der bestehenden Märkte und entwickeln ein Konzept zur weiteren Markt- und Kundenbearbeitung mit Input der Regional Manager
- Entwicklung von neuen Ansätzen für die Erschließung weiterer Märkte und für die Steigerung der Marktanteile
- Entwicklung eines Konzeptes zur Förderung eines primär sell-in hin zu einem stärkeren sell-out Ansatzes
- Sie definieren ein strukturiertes KPI-System zur Steuerung des Vertriebs in den einzelnen Ländern
- Gemeinsam mit dem regional Management arbeiten Sie mit Hilfe eines laufenden Forecastings overall targets auf Regionen – Länder – Vertreter-Ebene aus

Ihr Profil:

- Universitäre oder vergleichbare Ausbildung mit Schwerpunkt Vertrieb und Marketing
- Mindestens 10 Jahre Erfahrung im Vertrieb und / oder der Vertriebssteuerung
- Erfahrung in der indirekten Führung von Teams über Ländergrenzen hinweg
- Ausgeprägte strategische, analytische und zahlen/faktenbasierte Arbeitsweise
- Sie können selbständig Konzepte entwickeln um die Vertriebsteams und Märkte weiter zu entwickeln und Risiken und Chancen im Markt erkennen
- Sie sind offen für Neues und für Veränderungen. Sie stellen traditionelles Denken in Frage und finden innovative Lösungen

Das bieten wir Ihnen:

- Die Möglichkeit das Wachstum von legero united mit zu gestalten
- Ein unkompliziertes Miteinander in einem kreativen Umfeld und ein angenehmes Arbeitsklima
- Weiterbildungs- und Entwicklungsmöglichkeiten abgestimmt auf die persönlichen Anforderungen
- Respekt und Wertschätzung sind für uns bei der Auswahl der Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter selbstverständlich. Wir suchen stets die/den beste/n Kandidaten/in für unser Unternehmen – unabhängig von Alter, Geschlecht, Herkunft etc.
- Für diese Position ist, je nach Qualifikation und Berufserfahrung, ein Bruttomonatsgehalt ab € 4.500,-- vorgesehen

Sie sehen sich schon als unser/e neue/r Commercial Manager? Dann bewerben Sie sich gleich [online](#).
Sie möchten noch mehr über legero united erfahren? Besuchen Sie uns auf <http://www.legero-united.com>.

Mit einem dynamisch wachsenden Team von über 1.100 Schuhmacherinnen und Schuhmachern an zwei Standorten in Österreich sowie drei eigenen Produktionsstätten in Europa und Indien ist legero united als Produzent von Schuhen für Jung und Alt international anerkannt. Entwickelt, hergestellt und international vertrieben werden Schuhe der Marken Legero, superfit, Think! und Vios. Im Jahr 2017 erwirtschaftete das Unternehmen Umsatzerlöse von 160 Mio. EUR und verkaufte knapp 6 Mio. Paar Schuhe. Dieser Erfolg gründet auf Schuhmacherinnen und Schuhmachern, die bereits heute an morgen denken.

legero united
Marburger Straße 10
8042 Graz
apply@legero-united.com
www.legero-united.com

legero united
the shoemakers

